

Die Firma **SUPRAG AG** ist als führendes Unternehmen für Kommunikations-Lösungen schweizweit bekannt. Neben dem Vertrieb von freeVoice, GN Audio / Jabra Produkten, sind wir Ihr zuverlässiger Partner für professionelle Audiokonferenz-Telefone, Gesprächsaufzeichnung, VoIP/UC Produkte und für Komplettlösungen von Telefonsystemen. Alle Produkte basieren auf den neuesten Technologien, und werden nach individuellen Bedürfnissen und Wünschen zusammengestellt. Die Firma befindet sich in Privatbesitz mit rund 20 Mitarbeitenden.

Für diese neu geschaffene Stelle suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine innovative, engagierte, umsetzungsstarke und zuverlässige Persönlichkeit als:

ICT (UC) Manager Strategic Accounts (100%)

Ihre **Aufgaben** in der neu geschaffenen Stelle als **Manager Strategic Accounts** sind:

- Aktives Umsetzen Go-to-Market in den Bereichen:
Session Border Controller SBC / Microsoft Teams Telefone / Netzwerkkomponenten
- Eigenständiger Ausbau des Geschäftsbereiches Unified Communication
- Verantwortung für Verhandlungsprozess und Vertragsabschluss
- Pflege von wichtigen Kontakten von Entscheidungsträgern und Partnern
- Führung Product Management UC
- Kontakt zu Herstellern in Deutsch und Englisch
- Kontinuierliches Vertiefen der Produkt- und Technologie-Kenntnisse
(an Schulungen, Herstellermeetings, etc.)

Als Teamplayer denken und handeln Sie zielorientiert und verlieren auch in hektischen Situationen nicht den Überblick. Selbständigkeit, Durchsetzungskraft und Belastbarkeit sind für Sie selbstverständlich.

Das bringen Sie mit:

- Verkaufsleiter mit eidg. Fachausweis oder äquivalente Ausbildung
- Vorzugsweise mehrjährige Sales-Tätigkeit im ICT- Bereich
- Kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- Sie sind motiviert und bereit, sich in neue Gebiete einzuarbeiten und überdurchschnittliche Leistungen zu erbringen
- Freundliche, lösungsorientierte Persönlichkeit mit hoher Service- und ausgeprägter Dienstleistungs-Orientierung
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, Englisch von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Weiterbildung im Bereich Verkauf oder Betriebswirtschaft von Vorteil

 Headset
 Conferencing
 Phone
 Voicerecording

Ihr Arbeitsort:

Der Hauptsitz befindet sich an der Industriestrasse 4a in 8604 Volketswil.

Was wir bieten:

- Eine Stelle mit hoher Eigenverantwortung und entsprechenden Kompetenzen
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgabe in einem innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Arbeitsklima in einem engagierten jungen Team
- Einen attraktiven Arbeitsplatz mit moderner Infrastruktur und EDV-Anlagen
- Firmenfahrzeug und IT Equipment werden zur Verfügung gestellt
- Laufende Weiterentwicklung und Ausbildung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Gerne erwarten wir Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Bild und Zeugnisse) per E-Mail.

Suprag AG

z.Hd. Stefan Tabord
Industriestrasse 4a
8604 Volketswil
st@suprag.ch