

Die Firma **SUPRAG AG** ist als führendes Unternehmen für Headset-Lösungen schweizweit bekannt. Neben dem Vertrieb von freeVoice, Jabra und EPOS Sennheiser Produkten, sind wir ein zuverlässiger Partner für professionelle Audio - und Videokonferenz-Systeme. Alle Produkte und Lösungen basieren auf den neuesten Technologien, und werden nach individuellen Bedürfnissen und Wünschen zusammengestellt. Die perfekte Lösung für unsere Kunden, das ist unser Ziel. Die Firmen befinden sich in Privatbesitz mit rund 20 Mitarbeitenden.

Für diese Stelle suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine innovative, engagierte, umsetzungsstarke und zuverlässige Persönlichkeit als:

Key Account Manager (100%), Zürich, Zentral und Ostschweiz

Deine **Aufgaben** als **Key Account Manager** sind:

- Akquisition und Pflege der Kunden im Government & Public Sector
- Marktbeobachtung und Nachführen von CRM-Tool
- Anforderungsaufnahme und Angebotserstellung
- Strategische Betreuung von bestehenden Key Accounts
- Sicherstellen einer nachhaltigen Kundenbindung durch ihre Kontaktpflege
- Ergebnisverantwortung für Verhandlungsprozess und Vertragsabschluss

Als Teamplayer denkst und handelst Du zielorientiert und verlierst auch in hektischen Situationen nicht den Überblick. Selbständigkeit, Durchsetzungskraft und Belastbarkeit sind für Sie selbstverständlich.

Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Sales- und ICT- Bereich
- Kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- Sie zeichnen sich durch Kundenorientierung und eine rasche Auffassungsgabe aus
- Engagierte und initiative Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, Englisch von Vorteil
- Weiterbildung im Bereich Marketing, Verkauf oder Betriebswirtschaft von Vorteil

Headset
Conferencing
Phone
Voicerecording

Dein Arbeitsort:

Der Hauptsitz befindet sich an der Industriestrasse 4a in 8604 Volketswil in der Agglomeration Zürich.

Was wir bieten:

- Eine Stelle mit hoher Eigenverantwortung und entsprechenden Kompetenzen
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgabe in einem innovativen und zukunftsorientierten Value Added Distributor
- Kurze Entscheidungswege
- 5 Wochen Ferien
- Unmittelbare Nähe zum Bahnhof und Autobahn
- Ein angenehmes Arbeitsklima in einem engagierten jungen Team
- Einen attraktiven Arbeitsplatz mit moderner Infrastruktur und EDV-Anlagen
- Laufende Weiterentwicklung und Ausbildung

Haben wir Dein Interesse geweckt? Gerne erwarten wir Deine kompletten Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Bild und Zeugnisse) per E-Mail.

Suprag AG

z.Hd. Stefan Tabord
Industriestrasse 4a
8604 Volketswil
st@suprag.ch